



On-Demand-Lehrgang

# Kleben verkaufen

Ihr Weg zum erfolgreichen Vertrieb  
manueller Klebtechnik

Mit Thomas Stein, Buruk Sen, Joachim Rapp, Holger Best und Sandra Kiefer

In Zusammenarbeit mit Innotech

## Live-Online-Sessions

Tauschen Sie sich mit  
unseren Expert:innen aus!



## Zertifikat

Erhalten Sie die Bestätigung zu  
Ihrer neu erworbenen Fähigkeit!



## Wissens-Checks

Überprüfen Sie Ihr Wissen!



## Checklisten

Kontrollieren Sie selbst, ob Sie  
alle Arbeitsschritte beachtet haben!



## Glossar

Finden Sie auf Anhieb die  
Definitionen zu Fachbegriffen!



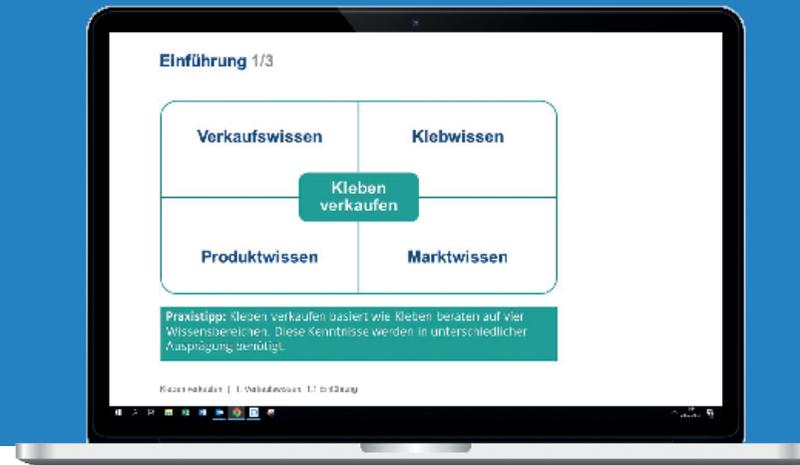
## Arbeits-/Infoblätter

Vertiefen Sie Ihr Wissen!



Video-Vorträge und  
Lehrgangunterlagen





**! Jetzt Module einzeln buchen.**  
Kontaktieren Sie uns direkt für ein Angebot.

## Modulbausteine

### Modul 1: Verkaufswissen | Vortragszeit ca. 4 Std.

- 1.1 Einführung
- 1.2 Grundlagen Verkauf
- 1.3 Verkaufen in 12 Schritten
- 1.4 Kundenbindung
- 1.5 Wege zum Kunden
- 1.6 Beratender Verkauf
- 1.7 Kundenorientierte Gesprächsführung
- 1.8 Wichtige Einzelaspekte
- 1.9 Praxisbeispiele

### Modul 2: Klebwissen | Vortragszeit ca. 3 Std.

- 2.1 Einführung
- 2.2 Relevante Begriffe & Grundlagen
- 2.3 Klebstoffe
- 2.4 Oberflächenbehandlung
- 2.5 Klebtechnische Normen

### Modul 3: Produktwissen | Vortragszeit ca. 3 Std.

- 3.1 Einführung
- 3.2 Klebstoff & Verpackung
- 3.3 Applikationsgeräte
- 3.4 Zubehör, Verbrauchsmaterialien & Heiztechnik
- 3.5 Praxisbeispiel
- 3.6 Reinigung, Oberflächenbehandlung & Arbeitsplatz
- 3.7 Dienstleistungen rund um Klebstoffe

### Modul 4: Marktwissen | Vortragszeit ca. 1 Std.

- 4.1 Aspekte
- 4.2 Marktwissen nutzen
- 4.3 Entwicklungen
- 4.4 Social Selling

 **Wählen Sie jetzt Ihre Module:**  
ISGATEC > Akademie



**Sema Nur Tatlıdede**  
Akademie

 akademie@isgatec.com

 +49 (0)621 7176888-5